

SPECJALISTA DS. SPRZEDAŻY

Obecnie poszukujemy kandydatów zainteresowanych podjęciem pracy na stanowisku specjalista ds. sprzedaży.

zakres obowiązków

- Rozwijanie istniejących kontaktów biznesowych
- Prowadzenie negocjacji i budowanie długotrwałych relacji z klientami
- Aktywna współpraca w zakresie realizacji zlecenia klienta z innymi działami Spółki
- Pozyskiwanie klientów
- Raportowanie realizowanych działań i planowanych wyników
- Uczestnictwo w targach i spotkaniach kooperacyjnych
- Aktywne uczestnictwo w badaniu satysfakcji, poziomu zadowolenia i oczekiwań klienta
- Wsparcie działań marketingowych w Socjal Mediach

wymagania

- Doświadczenie w handlu w branży metalowej i obróbki metali
- Znajomość rynku offshore będzie dodatkowym atutem
- Umiejętność badania potrzeb i rozwijania kontrahentów
- Umiejętność pozyskiwania klientów, prowadzenia rozmów handlowych i negocjacji
- Doświadczenie w obsłudze klientów zagranicznych
- Zaangażowanie, samodzielność oraz skuteczność w działaniu
- Wysoko rozwinięte kompetencje interpersonalne oraz bardzo dobra organizacja pracy własnej
- Konsekwencja w osiąganiu założonych celów
- Wykształcenie - średnie lub wyższe, techniczne mile widziane
- Znajomość języka angielskiego w stopniu b. dobrym.
- Prawo jazdy kategorii B
- Gotowość do wyjazdów zagranicznych

oferujemy

- Wynagrodzenie oparte o umowę o pracę oraz system premii uzależniony od osiągniętych wyników sprzedaży
- Świadczenia z Funduszu Socjalnego
- Możliwość rozwoju w przyjaznym środowisku pracy